

¿Tenés un plan?

Siempre es un misterio saber cómo son y cómo funcionan los planes de ahorro, qué ofrecen las marcas y cuál es la oferta en el mercado. Acá las respuestas para que tengas una herramienta más a la hora de decidir.



nen de los 168 suscriptores, la empresa compra dos, de los cuáles uno es adjudicado por sorteo entre sus integrantes y el otro por licitación, a la mejor oferta ofrecida en calidad de anticipo, por otro integrante.

Una vez que se gana la licitación, o si se acepta el sorteo, el auto es adjudicado y entregado en un plazo que va de 30 a 60 días, según la disponibilidad.

Una vez que el auto esté en la calle queda saldar la deuda para terminar de pagarlo. Lógicamente esto tiene muchísimas variables, ya que los integrantes del grupo pueden adelantar cuotas teniendo o no el auto, comprar planes ya iniciados, vender el plan, etc.

Si bien la mayoría de las marcas ofrecen modelos de suscripción, que a su vez no suelen ser muchos dentro de la gama, una vez que la unidad es adjudicada, casi todas las marcas consultadas dan la posibilidad de elegir cambiar de modelo o versión a gusto del cliente, lógica-

Haciendo números

Con la inflación reinante en nuestro país, comprar un auto por plan de ahorro es un buen negocio. Si tomamos un plan de 84 cuotas que equivale a siete años de ahorro, el precio de un auto a finales del año 2005, cualquiera sea el segmento, ha aumentado en promedio cerca del 70%. Si bien hoy pagaría la cuota por el valor actual, en un principio se había pagado mucho menos, con lo cuál al sumar todo lo depositado, el valor neto es inferior.



Llegar al cero kilómetro es algo que anhelan muchísimas personas. Pero claro, nunca es fácil, y para hacerlo hay varias alternativas. Desde hace tiempo existen los planes de ahorro previos, que acercan la posibilidad de adquirir un auto nuevo a aquellos que no cuentan con todo el efectivo disponible.

Justamente en un mercado como el nuestro, con record de ventas en los últimos años, los planes pasaron a ser una importante herramienta a la hora de la decisión de compra. Funcionan de una manera muy par-

ticular, teniendo la ventaja de no tener que pagar de más por un financiamiento bancario, o teniendo una tasa muy baja.

ASI FUNCIONAN

Dentro de cada entidad encargada de administrar un plan de ahorro existen grupos formados por el doble de integrantes que la cantidad de cuotas: un plan de 84 cuotas tiene siempre 168 integrantes.

Todos los meses cada integrante del grupo paga una parte proporcional del vehículo y con el dinero que obtie-



Diferentes

Hay disponibles en el mercado diferentes tipos de planes, en su mayoría todos tienen 84 cuotas. En cualquiera de ellas se puede saldar el total del vehículo o parcialmente, según el plan, aunque la modalidad es permisiva y da la oportunidad de adelantar cuotas o licitar con cierta cantidad de dinero (muchas veces más de la mitad del valor total).

Hay dos tipos dentro de los planes de 84 cuotas, que por lo general todas las marcas ofrecen. Uno es al 100%, en donde se paga la totalidad del vehículo en el plazo mencionado. El otro es el 70/30 (puede denominarse de otra manera, según la marca), en donde se paga el 70% de la unidad en las 84 cuotas, y el 30 restante al momento de la adjudicación, de contado.

Este último ofrece la posibilidad de tener una cuota más baja, pero presenta el inconveniente de tener que disponer del 30% del valor del auto cuando la unidad sea adjudicada.

Renault también ofrece planes diferentes, de solo 24 cuotas para la Kangoo, además del clásico de 84.



mente combinando la diferencia de precio.

La idea de funcionamiento es similar siempre, pero el tipo de plan puede variar, ya que hay marcas que ofrecen diferentes opciones en cuanto a cantidad de cuotas, o modalidad, pero todas manejan ideas similares, sin grandes variaciones.

Qué ofrecen las marcas

CHEVROLET

Plan Chevrolet tiene disponibles suscripciones para Celta 3p, Classic, Agile, Aveo y Sonic. Se puede optar por toda la gama al momento de la adjudicación. Todos son de 84 cuotas, con la posibilidad de adelantar cuotas según la posibilidad del suscriptor. Se ofrecen planes 100 y 70/30.

Requisitos: DNI y fotocopias. Además de la carpeta de crédito del cliente.



CITROEN

Círculo Citroen permite suscripciones a los modelos C3, C3 Picasso, C4 5p y Berlingo Furgón, igualmente se puede elegir por el modelo o versión que el cliente elija al momento de la adjudicación.

Todos son de 84 cuotas, con la posibilidad de elegir el 70/30 para C3 Picasso, Berlingo y C4, mientras que para el C3 se ofrece un plan 100.

Requisitos: Solo con DNI al momento de la inscripción. Cuando retire la unidad, se necesitará la carpeta de crédito del cliente, y con ella se evaluará como queda conformada la deuda.



FIAT

Fiat Plan permite suscripciones para casi todos sus modelos. Uno Fire, Fiorino, Palio Fire, Strada Working, Siena Fire, Siena EL, Nuevo Palio, Palio Weekend, Palio Adventure, Nuevo Uno, Idea, Qubo, Punto, Linea y Ducato Cargo. Se puede elegir al momento de la adjudicación cambiar de modelo o versión, y de ser más caro, se puede financiar la diferencia hasta en 24 cuotas.

Todos son de 84 cuotas. Los planes son al 100 ó 70/30 según modelo. Linea y Ducato se ofrecen con un plan 60/40.

Requisitos: Al momento de la suscripción es necesario el valor de la 1ª cuota, fotocopia de DNI y un servicio. Luego de la adjudicación se realiza un análisis de crédito, cuyos requisitos varían según la deuda a pagar.



FORD

Plan Ovalo dispone los modelos Ka, Fiesta One, Fiesta KD 5p, Focus 5p, Ecosport, Ranger y Transit. Al momento de la adjudicación, está disponible toda la línea.

Todos son de 84 cuotas. Se ofrecen planes 100 para Ka, Fiesta KD, Ecosport y Transit.



Los planes 70/30 están disponibles en todos los modelos de suscripción, excepto Transit.

Requisitos: Ser mayor de edad, DNI, y tener el crédito aprobado.

PEUGEOT

Autoplan Peugeot tiene disponibles planes de suscripción para 207 Compact, 308, 408 y Partner. Al momento de la adjudicación está la posibilidad de elegir otro modelo o versión.

Todos son de 84 cuotas, con la posibilidad de adelantar cuotas según cada necesidad. El plan 70/30 está disponible en todos los modelos, mientras que el 100 sólo se ofrece en el 207 Compact 3p.

Requisitos: Solo con DNI al momento de la inscripción. Cuando se adjudique la unidad, se pedirá la carpeta de crédito del cliente para su aprobación.



RENAULT

Plan Rombo ofrece suscripciones para Clio Campus, Duster, Kangoo furgón y Master.

Se ofrecen 3 tipos de plan, disponibles según cada modelo. Están los clásicos 100, pero en el caso de Renault el restante con pago parcial es 75/25, ambos en 84 cuotas. El plan 100 en 24 cuotas solo se ofrece para Kangoo Express. También existe "Plan Rombo Crédito Plus", en el cual a partir de la cuota 10 se puede tomar un crédito prendario y retirar el auto, según la entidad bancaria que elija el suscriptor.

Requisitos: Al momento de la suscripción DNI, y tener entre 18 y 68 años de edad.



VOLKSWAGEN

Autoahorro Volkswagen ofrece suscripciones para Gol Power, Gol Trend, Voyage, Fox y Saveiro. Al momento de la adjudicación se puede optar por cualquier otro modelo de la marca.

Todos los planes son de 84 cuotas. Se ofrece plan 70/30 para Gol Power, Gol Trend, Fox y Voyage, mientras que el plan 100 se ofrece también en Gol Power, Gol Trend y Saveiro. También existe el plan 12-6-12, en donde la adjudicación está programada luego de la 12ª cuota, 6 meses de seguro bonificado y las últimas 12 cuotas bonificadas.

Requisitos: Esencialmente ser mayor de edad, DNI y ser menor de 70 años.





PARA PENSAR

La idea está, pero no todo es a favor. Si bien el plan de ahorro es mucho más viable que una financiación bancaria, porque los intereses suelen ser muy bajos, hay gastos extras y otras desventajas.

Por ejemplo, para que te entreguen el auto siempre hay un monto que no suele ser excesivo y que incluye por lo general de gastos administrativos, sellados, seguro de vida y demás. Al momento de retirar el vehículo, se debe pagar además del patentamiento y flete, la prenda y otros impuestos, que es conveniente averiguar bien en el concesionario para no encontrarte con sorpresas.

Lo lógico para sacar el auto es tener varias cuotas pagas, más de la mitad preferentemente. Otra alternativa es adquirir un plan ya iniciado, con varias cuotas pagas, ya que éstos son totalmente transferibles.

Licitarse a partir de la mitad del plan es una buena idea, ya que sumando el dinero de la licitación, se puede cancelar la deuda en dos años, lo que no está nada mal. Claro que sería mucho mejor si se pudieran adelantarse cuotas para terminar la deuda lo antes posible, y tener un auto todavía nuevo, sin deber dinero.



Si uno gana el sorteo y le adjudican el vehículo al principio del plan, en condiciones normales deberá pagar durante casi siete años. Cuando se termine de saldar la deuda será un auto con varios años y con el habitual desgaste y por ende los problemas o inconvenientes normales del uso.

El seguro es otro punto a tener en cuenta, las marcas dan para elegir entre algunas compañías aseguradoras, que son las de mayor renombre a nivel nacional. También exigen un seguro de vida, lo que hace que una vez que el vehículo esté en tu poder, estarás obligado a pagar donde te sugieren, y no donde vos lo prefieras.

Ahí entra en juego el beneficio del ahorrista, como aquel que paga un plan para depositar un porcentaje del valor del vehículo mensualmente, pero que esperará de ser posible hasta la última cuota para acceder al auto.

Estas son decisiones que deberás tomar en el transcurso del plan, según tus necesidades en particular. La idea ya la tenés, ahora solo resta saber si te conviene o no a vos, para llegar al Okm. ■

René Villegas

Una opción diferente

Si uno quiere llegar a un plan no solo puede acercarse a un concesionario. Desde hace una década existen diferentes opciones digitales que te pueden ayudar. Estas páginas web te dan la posibilidad de acceder, inscribirse, comprar, vender, o consultar sobre un plan determinado, todo a través de Internet. Hugo Brandoni, CEO de Autos en Cuotas, cuenta que lo que hacen es ofrecer los mismos planes que tienen las automotrices, pero dan la posibilidad de comparar todas las opciones desde un solo lugar. Trabajan a través de concesionarios que publican en el sitio directamente, pero brindan un servicio mucho más rápido, sin tener demoras, además de solucionar problemas de cualquier tipo.



El valor de la cuota es exactamente el mismo que pagás al contratarlo en una agencia, y si querés vender o adquirir un plan ya iniciado, o adjudicado, te dan la posibilidad de publicarlo en los sitios. El total de estas plataformas web, trabajan con un tráfico de 200.000 visitantes únicos mensuales de ellos actualmente se inician en promedio unas 400 suscripciones nuevas al mes. Para más consultas, podés ingresar en www.autosencuotas.com.ar www.planesdeautos.com.ar y www.planes0km.com.ar



No valen siempre igual

Las cuotas mensuales pueden variar según el valor final del auto, ya que éste se va ajustando constantemente debido a la inflación, y por ende las cuotas también.

Un punto clave es que no todas las cuotas cuestan lo mismo. En algunas marcas las primeras salen más baratas y luego aumentan, pero es la forma en la que está ideado el plan, y ya está esti-



pulado así.

Para citar un ejemplo, en un plan 70/30 de un Fiat Siena Fire Way la primera cuota sale 598 pesos, mientras que desde la 19 a la 84 el valor será de 1.104 pesos.

Para un Chevrolet Celta las cuotas más caras serán de la 11 a la 20, igualmente por poco margen, y en un Citroën C3 Picasso se mantienen parejas desde el inicio al fin del plan.

La mejor manera de conseguir tu auto.



Autos en cuotas Okm, Elegí el plan que más te convenga

dietrich

Margian

Matos

Gerli

Gaulios

Diaz

Aut.
Haedo

facebook

twitter

Visita la página de **Autos en Cuotas** en Facebook y en Twitter

Facebook es una marca registrada de Facebook, Inc., Twitter es una marca registrada de Twitter, Inc., todos los derechos reservados

0810-345-0042

www.autosencuotas.com

autos
en cuotas.com